

方正控股（00418），其排版軟件曾經紅極一時，連帶公司的股價亦被看高好一線。然而，隨着互聯網的興盛，全球報業已不及從前般蓬勃，排版軟件的市場亦到了樽頸，必須開拓新業務，才能穩固基業。已有8年研發歷史的指紋辨識系統，於07年正式引進到香港，此業務在港雖是剛起步階段，但已令方正成功突圍，邁向另一發展領域。



# 方正伺機突圍

►施朝陽表示今年全球在生物認證技術的投資共38億美元，這些技術包括指紋、眼球、掌紋及面容認證，不過方正只會做指紋認證。

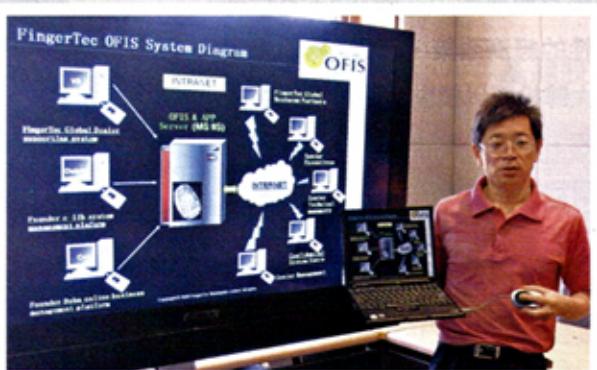


## 方正控股（00418）

AASTOCKS.com



方正旗下的指紋辨識系統，雖在去年才正式於香港推出，但在此之前，在海外的銷情頗佳，尤其中東及北非地區，新建築的大樓，必定採用，至於東南亞國家，企業主管喜歡用來記錄員工的出入時間。



士開發「在線指紋認證系統」，指出該系統可保障資料免被洩露。

**說** 到指紋辨識系統的發展歷史，方正控股聯營公司方正環球的董事總經理施朝陽是最熟悉不過。集團從排版軟件轉到研發系統集成或生物認證技術，源於排版軟件並非需要經常改朝換代的產品，單機安裝的排版軟體市場已式微，生意未能延續，有需要尋找新路向。

「母公司明白排版軟件市場的局限，故於90年代中從北京引入中國自主研發的指紋辨識技術，自2000年開始我們便開始了這方面的業務。」

## 先向第三國家入手

令人感到奇怪是，香港背靠中國，但方正卻選擇在馬來西亞或其他發展中國家推出指紋辨識產品，直至07年，才將整個系列帶到香港。箇中原因，是東南亞和中東等海外國家發展，由於這些國家對員工誠信的問題看得比較緊，故產品相當受歡迎。

原來指紋辨識系統，可以用作門禁及考勤，但香港是一個重視私隱的地方，企業不贊成查核員工的出入時間，彷如監視般，加上系統在推出初期，價格非常昂貴，需數萬元，而且質素未穩定，所以不在香港推出。

現時本港企業要求員工以工作證拍咗進入，但每一張有電腦晶片的員工咁成本頗高，因此造就出指紋辨識系統的市場。

另一個令方正決定在港推出指紋辨識系統的原因，是質素已愈來愈好，且價錢低，適合中小企採用。

## 價格下跌 更合環保

「其實所有歐美知名品牌的指紋辨識系統都是在中國製造，因系統是由中國開發，當生產技術成熟，價格便可下調，目前方正旗下的FingerTec由3,000至6,000元左右。」

施朝陽認為，中小企若採用指紋辨識系統，可減少行政開支，因不少公司仍採用打咭機，而一般打卡鐘價值約2,000元，但不斷消耗的打卡紙，成本重，改用指紋辨識系統，不需紙張，而且考勤器紀錄會直接整合成ASCII、PDF、HTML、Word及Excel格式的報告，整合更表，顯示員工整體工作表現，包括遲到、早退、缺席等等。大幅減低工作量，防止違規冒充打卡，避免錯誤引起爭執。

指紋辨識系統的使用非常簡單，按着指示已可安裝，3,000元左右的指紋辨識系統，通常可記錄1,500個指紋，即700人的公司亦沒有問題。「企業可按需要購買，考勤系統的作用，是知道員工有上班；而具有門禁作用的，則有着保安功能，除了記錄着員工的出入時間外，也確定是公司員工才能進入，所以價格較高。」

## 3年後取10%市場份額

不計海外的發展，其實有使用指紋辨識系統的中小企業，只佔中小企1%，施朝陽相信是關於這方面的宣傳不足。「我們的客戶當中亦有大企業，如NTT Communication，NTT基於保安理由由每個閘口安裝了十多台FingerTec門禁系列的指紋驗證閱讀機，確保伺服器保安。」

相對於歐美知名品牌，FingerTec的定位是介乎它與中國品牌之間。先前已說過，不論任何品牌，都是在中國生產，所以彼此的硬件可謂大同小異，而當中的分別，就是軟件，方正的FingerTec能夠超越中國品牌，主要原因是其軟件出色。「FingerTec已有14個國家的語言，包括泰國、越南印尼及中東等國，而且配備出入記錄軟件，銷量是一直增加，今年全球已銷售2萬部，預計明年達3萬部。」

現時，方正在全球80個國家均有代理，以中東的銷量最佳，一部指紋辨識系統的壽命為兩年，預計當香港中小企接受產品後，在3至5年後的市場分額可增加至10%。

除了指紋辨識系統的業務外，方正亦發展屬媒體的播控系統及為金融機構提供系統集成等非媒體業務，去年，有55%收入是來自媒體，45%為非媒體；至於以地區分布，則是95%來自中國；5%來自海外及香港。■